Lyon, le 17 février 2020,

**Naxicap Partners entre en négociation exclusive avec le Groupe C’Pro pour la cession de sa participation Koden**

**Naxicap Partners annonce la signature d’un accord d’exclusivité pour la vente de sa participation Koden, acteur de premier plan dans la distribution de solutions digitales pour les PME. La réalisation de l’opération est soumise à l’information et à la consultation des institutions représentatives du personnel compétentes, et à l’autorisation de l’Autorité de la concurrence.**

Le Groupe Koden est né du rapprochement entre le Groupe Netmakers, et les sociétés Desk détenues majoritairement par Naxicap Partners depuis décembre 2014.

Avec 650 employés, 64 agences couvrant l’intégralité du territoire français et plus de 30 000 clients, Koden est un leader de la vente et du financement de solutions d’impression, de logiciels et de solutions informatiques. Le Groupe a construit une offre complète de solutions technologiques pour le quotidien, tout en restant fidèle à son ADN de proximité et de qualité de la relation client.

Le groupe C’Pro, fondé à Valence en 1991, est un leader français indépendant du traitement de l’information et de la transformation numérique. Historiquement spécialisé sur les solutions d’impression en région Rhône-Alpes, C’Pro s’est rapidement développé au niveau national sur des activités complémentaires à plus forte valeur ajoutée que sont l’Informatique et les Télécoms en particulier depuis l’intégration de Quadria, et est devenu en 28 ans l’interlocuteur privilégié de 50 000 clients pour le traitement de l’information documentaire et numérique. Le groupe a clôturé son dernier exercice sur un chiffre d’affaires consolidé de 328 M€.

Koden a vu son chiffre d’affaires consolidé croître de 70% depuis 2015 pour atteindre 170M€ en 2019. Avec le soutien de Naxicap, le groupe s’est développé en conduisant :

- une politique active de croissances externes (24 acquisitions concrétisées depuis 2015) ;

- une structuration de ses fonctions centrales, et en particulier la fonction finance et informatique ;

- une refonte de l’identité de marque et une évolution de l’offre autour de nouveaux métiers numériques en croissance.

Angèle Faugier, Membre du Directoire de Naxicap, commente : « *nous sommes ravis de ce rapprochement permettant de créer un acteur incontesté de l’ère de la transformation digitale des PME. Le travail du management de Koden sur les build-up et la structuration du groupe mené depuis 5 ans est remarquable.*

*Il est temps d’écrire un nouveau chapitre et le projet porté par Pieric Brenier et Gilles Perrot nous a semblé être le meilleur, de par la complémentarité de nos positionnements et la profondeur des synergies commerciales au service de l’équipement numérique du tissu PME français* »*.*

Pieric Brenier, Président du Groupe C’Pro ajoute « *Nous remercions Naxicap Partners d’avoir privilégié la co-construction d’un champion national de la transformation digitale. La France n’ayant pas aujourd’hui la place qu’elle mérite dans l’univers du Cloud et des logiciels, il est important que les acteurs industriels ou financiers nationaux qui sont en capacité de le faire, contribuent activement à la création sur notre sol d’Entreprises de Service Numérique à même de revendiquer un certain leadership* »

L’opération a été menée avec la collaboration de Natixis Partners, conseil du groupe C’PRO pour les aspects M&A et structuration du financement, et de Rothschild & Co, conseil des cédants.

**Contacts :**

* **Acquéreur :** Groupe C’Pro
	+ - Pieric Brenier, Président
		- Gilles Perrot, Directeur Général
* **Société :** Koden
	+ - Christian Barqui, Président
		- Stéphane Piasecki, Directeur Administratif et Financier
* **Cédant :** Naxicap Partners
	+ - Angèle Faugier, Membre du Directoire
		- Guillaume Raux, Investment Manager
		- Marine Bussienne, Associate
* **Conseil Fusion Acquisition Cédants :** Rothschild & Co
	+ - Pierpaolo Carpinelli, Associé Gérant
		- Philippe de Montreynaud, Associé Gérant
		- Nicolas Aftimos, Directeur Adjoint
		- Julien Fauconnier, Manager
		- Florian Pierre, Analyste
* **Conseil Fusion Acquisition Acquéreur :** Natixis Partners
	+ - Boris Picchiottino, Managing Director
		- Romain Clerc, Vice President
		- Véran Berard-Quelin, Analyste
* **Conseil Financement Acquéreur :** Natixis Partners
	+ - Virginie Gasnier, Managing Director
		- Patrice Raulin, Executive Director
* **Conseils & Due Diligences Cédant :**
	+ Conseil corporate et due diligence juridique, fiscale et sociale: Lamartine Conseil
		- Stéphane Rodriguez, Associé
		- Emilie Renaud, Associée
		- Justine Billard, Avocate
		- Audrey Billon, Avocate
		- Charlotte Moreau, Avocate
		- Alexandre Vercruysse, Avocat
	+ Due diligence financière : 8 Advisory
		- Christophe Delas, Partner
		- William Jarraud, Manager
		- Florent Vimor, Senior
		- François Humbert, Analyst
	+ Due diligence stratégique : Neovian
		- Patrick Richer, Partner
		- Kevin Bailey, Partner
		- Pierre Poiret, Consultant Senior
	+ Due diligence ESG : PwC
		- Aurélie Verronneau, Manager
		- Julien Gautier, Associate
* **Conseils & Due Diligences Acquéreur :**
	+ Conseil corporate et juridique : IDEOJ
		- Violaine Leboeuf, Associée
	+ Conseil juridique corporate et financement : Nabarro & Hinge
		- Jonathan Nabarro, Associé
		- Magali Beraud, Avocat
	+ Due diligence financière: Mazars
		- Jean-Pierre Pedreno, Associé
		- Matthieu Vernet, Associé
		- Amaury Dentressangle, Senior Manager
	+ Conseil structuration juridique et fiscale : Cazals Manso Pichot Saint Quentin
		- Thomas Cazals, Associé
		- Romain Pichot, Associé
		- Morgan Anfray, Avocat
	+ Conseil Concurrence : Fidal
		- Boris Ruy, Associé
		- Marie du Gardin, Associée
		- Cécile Mennetrier, Avocat
* **Dette :**
	+ Banques: Société Générale (MLA-Underwriter), BNP Paribas (MLA-Underwriter), Natixis (MLA-Underwriter), Banque Populaire Auvergne Rhône Alpes (MLA-Arranger), Crédit Industriel et Commercial (MLA-Arranger), HSBC France (MLA-Arranger), Banque Tarneaud, Amundi, CIC Private Debt
	+ Conseil Financement des banques : De Pardieu Brocas Maffei
		- Christophe Gaillard, Associé

**À propos de Naxicap Partners**

Acteur de référence du capital investissement en France, **Naxicap Partners** – affilié de Natixis Investment Managers\* - dispose de 3,5 milliards d’euros de capitaux sous gestion. Investisseur impliqué et responsable, Naxicap Partners construit aux côtés des entrepreneurs avec lesquels il s’associe, un partenariat solide et constructif pour la réussite de leur projet. La société compte près de 39 professionnels de l'investissement sur 5 bureaux implantés à Paris, Lyon, Toulouse, Nantes et Francfort.

Pour plus d’informations : [www.naxicap.fr](http://www.naxicap.fr/)

**À propos de Natixis Investment Managers\***

Natixis Investment Managers accompagne les investisseurs dans la construction de portefeuilles en offrant une gamme de solutions adaptées. Riches des expertises de plus de 20 sociétés de gestion à travers le monde, nous proposons l’approche Active Thinking® pour aider nos clients à atteindre leurs objectifs quelles que soient les conditions de marché. Natixis Investment Managers figure parmi les plus grands acteurs mondiaux des sociétés de gestion 1 (934.1 Mds d’euros sous gestion2). Natixis Investment Managers regroupe l'ensemble des entités de gestion et de distribution affiliées à Natixis Distribution, L. P. et Natixis Investment Managers S. A. Natixis Investment Managers, dont le siège social est situé à Paris et à Boston, est une filiale de Natixis. Cotée à la Bourse de Paris, Natixis est une filiale de BPCE, le deuxième groupe bancaire en France.

Provided by Natixis Investment Managers International – a portfolio management company authorized by the Autorité des Marchés Financiers (French Financial Markets Authority - AMF) under no. GP 90-009, and a public limited company (société anonyme) registered in the Paris Trade and Companies Register under no. 329 450 738. Registered office: 43, avenue Pierre Mendès-France, 75013 Paris.

*1Cerulli Quantitative Update : Global Markets 2019 a classé Natixis Investment Managers (anciennement Natixis Global Asset Management) 17e plus grande société de gestion au monde, sur la base des actifs sous gestion au 31 décembre 2018.*

*2 Valeur nette des actifs au 31 décembre 2019. Les actifs sous gestion (AUM) peuvent comprendre des actifs pour lesquels des services non réglementaires dits «non-regulatory AUM services » proposés. Cela désigne notamment les actifs ne correspondant pas à la définition de « regulatory AUM » énoncée par la SEB dans son Formulaire ADV, Partie 1.*

**Contact presse :**

|  |  |
| --- | --- |
| **Naxicap Partners**Valérie SAMMUT - Tél. : 04 72 10 87 99valerie.sammut@naxicap.fr |  |